

[www.unistelmedical.co.za](http://www.unistelmedical.co.za)

DIEREDIENSTE / ANIMAL SERVICES

**unistel**®

Tel: +27 21 938 9213 • Fax: +27 21 932 0065

E-mail: [animals@unistelmedical.co.za](mailto:animals@unistelmedical.co.za)

The ultimate genetic service laboratory for:

**Identity:**

- DNA-Profile and Parentage

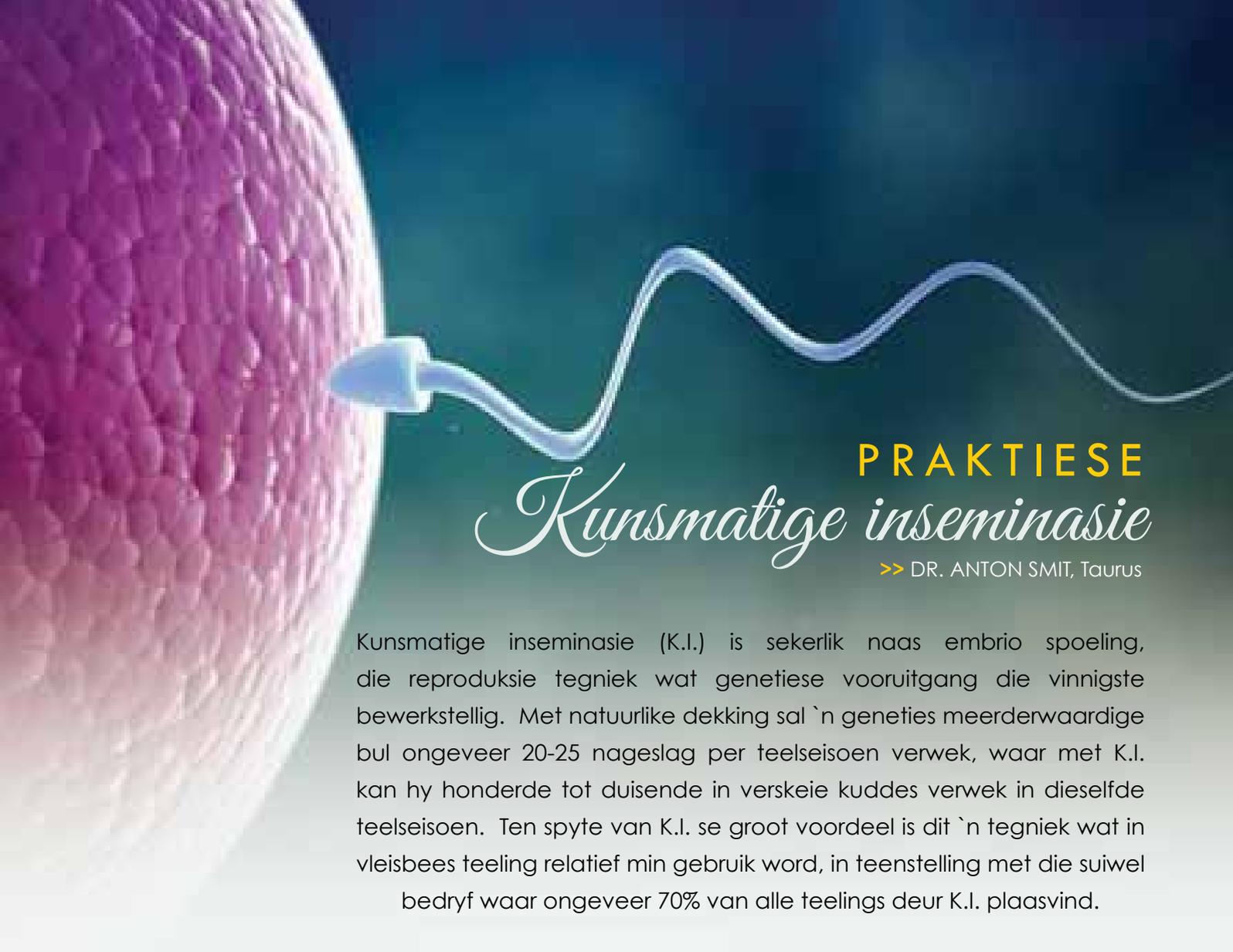
**Genomics:**

- Igenity (Igenity 150K, Beef/Dairy)
- Genetic- and other conditions:
- Pompe's disease
- Freemartinism
- Trichomonas Foetalis
- Bulldog syndrome (Dexter)
- 1/29-Translocation (cytogenetics)
- Congenital Myasthenic Syndrome (CMS)
- Myostatin (F49L-gene)

**Characteristics**

- Coat Colour (Red)
- Polled
- Double Muscling

**More on request**



## PRAKTIESE *Kunsmatige inseminasie*

>> DR. ANTON SMIT, Taurus

Kunsmatige inseminasie (K.I.) is sekerlik naas embryo spoeling, die reproduksie tegniek wat genetiese vooruitgang die vinnigste bewerkstellig. Met natuurlike dekking sal 'n geneties meerderwaardige bul ongeveer 20-25 nageslag per teelseisoen verwek, waar met K.I. kan hy honderde tot duisende in verskeie kuddes verwek in dieselfde teelseisoen. Ten spyte van K.I. se groot voordeel is dit 'n tegniek wat in vleisbees teeling relatief min gebruik word, in teenstelling met die suiwel bedryf waar ongeveer 70% van alle teelings deur K.I. plaasvind.

**A**ngesien vleisbees boerdery oor die algemeen meer ekstensief ten opsigte van bestuur en voeding as suiwel boerdery is, kan mens aanvaar dat K.I. minder maklik toegepas kan word. Tog kan daar groot welslae met K.I. behaal word en is daar kuddes wat met meer as 80% K.I. sukses spog. K.I. word selfs met sukses in kommersiele kuddes in die kalahari gebruik om uitblikker speenkalwers en vervangings verse te produseer.

Om K.I. suksesvol toe te pas is daar 'n paar belangrikke aspekte om na te kyk. Verskeie faktore het 'n groot invloed op jou K.I. sukses nl. Voedings status van vers/koei, reproduksie fisiologie, semen kwaliteit, K.I. tegniek, omgewings en bestuurs faktore

### **Voedings status:**

Dit is uiters belangrik dat diere wat geK.I. gaan word in 'n positiewe voedingsstatus is, m.a.w. gewig toeneem en nie gewig verloor nie, hiervoor is voldoende energie en proteïen in die dieet nodig. In die geval van koeie wat kalwers aan voet het is hulle geneig om vir die eerste 60 dae na kalf gewig te verloor voordat hulle

weer gewig begin toeneem, K.I. in hierdie tydperk is dus geneig om swakker resultate te gee. Aanvullende voeding deur lekke of byvoedings kan koeie verhoed om te veel kondisie te verloor of om gouer weer gewig toename te toon. As koeie wat met 'n halwe kondisie punt meer as 1,5 punte na kalwing val, neem die 1ste inseminasie konsepsies met byna 50% af.

Bo en behalwe proteïen en energie speel minerale en vitamïene ook 'n rol in reproduksie fisiologie en endokrine biochemie. Vit A en Multimin (Virbac) 'n maand voor kalwing en weer 45-60 dae na kalwing het vir my definatiewe voordele, verskeie Multimin (Virbac) kombinasies is beskikbaar en sal in oorleg met u veearts (ken omgewing se tekorte) gebruik moet word aangesien Cu toksies kan wees in oormaat.

### **Reproduksie Fisiologie:**

Wat min mense beseft is dat die eiersel wat bevrug word sy ontstaan reeds >100dae voor bevrugting het, dus in die meeste gevalle tydens die voorkalf periode. Alle invloede & stremings wat oor die eiersel ontwikkelings periode op biochemiese en fisiologiese vlak plaasvind het 'n effek op die eiersel se gehalte

en kans om 'n embrio te verwek. Dit is belangrik dat 'n koei so gou moontlik na kalwing weer siklies raak aangesien die verskillende hormone (GnRH, FSH, LH & progesteron) direkte invloede op mekaar en die eierselle het. 'n Normale siklus corpus luteum, skei progesteron af, wat na 14 dae afbeek en 'n negatiewe terugvoer meganisme aktiveer om follikel groei, oestrus en ovulasie te bewerkstellig. As dit nie gebeur nie is die koei onaktief, of indien daar nie voldoende progesteron in sirkulasie is nie, ontwikkel die volgende follikels nie sterk genoeg nie. Prakties sien ons dit dat koeie op 'n tweede of derde oestrus siklus beter kosepsies kry asop 'n eerste.

### **Semen kwaliteit**

Net soos wat koeie se eierselle deur verskillende faktore beïnvloed word, so ook word die spermselle beïnvloed. Ook in die geval van 'n spermsel, neem sy ontwikkeling ongeveer 8 weke alvorens dit reg is om bevrugting te bewerkstellig. Daar is 'n magdom invloede wat op die semen gehalte kan inwerk soos, konsentrasie, kontaminasie, bevriesings/ontdooings skok, hantering, blootstellings ens. Daar is ook die gevare van geslagsiektes en ander siektes wat deur semen oorgedra word soos bv. BVD. Daarom is dit juis belangrik om semen vanaf 'n betroubare verskaffer te verkry waar al die nodige siekte toetse, betroubare verdunnings mediums gebruik, beheerde bevriesings prosedure toegepas sowel as kwaliteits toetse vooraf gedoen is. Dit is raadsaam om semen wat nie kommersieel versamel of lank terug versamel is, voor dit vir K.I. gebruik word deur 'n veearts te laat evalueer.

### **K.I. Tegniek:**

Met die hantering van gevriesde semen is dit belangrik om die koue ketting ten alle tye te behou. Daar is gewoonlik 20 miljoen sperme in 'n mini (0.25ml) strooitjie, omdat die strooitjie silindries is, word die meeste sperme aan die buitenste oppervlak blootgestel, so enige temperatuur variasies op die oppervlak sal tot sperm afsterwe lui. Hanteer altyd net aan punt van strooitjie, beperk hanterings buite stikstof. Ontdooings temperatuur van water is 34-35 °C, water kan eerder te koud as te warm wees. Ontdooings tyd vir mini en medium strooitjies is 20 & 30 sekondes onderskeidelik. Moet nie teveel strooitjies gelyk ontdooi nie, verkieslik moet strooitjies nie langer as 5-8 minute in water bly nie. Ontdooi apparaat (220V of 12V) is handig as groot groepe diere insemineer word.

Sorg dat K.I. toerusting skoon is, was met warm water en moet nie in kontak met ontsmetmiddels bring nie.

Die Alpha skede (IMV) is 'n nuwe konsep in K.I. skedes, met 'n soliede ronde punt en twee gaatjies aan die kant net agter die punt, baie soortgelyk aan embrio

skedes, wat makliker K.I. en minder kans vir trauma met inseminasie bevorder. Kliente terugvoer dui op ten minste 5-7% beter kosepsie resultate met Alpha skedes (IMV) as konvensionele skedes.

K.I. tegniek het net 'n paar basiese beginsels en elke persoon ontwikkel sy eie unieke styl en tegniek. Die basiese beginsels is, kry die pistolet so gou moontlik binne die vagina (temperatuur en sonlig beskerming), vind en stabiliseer serviks, loker die os van serviks, manipuleer die serviks oor pistolet en deponeer semen binne in uterus of serviks, vermy trauma, stadige vrystel van semen net in opening van serviks is beter as om lank te krap aan serviks met gevolglike bloeding.

### **Omgewings en bestuurs aspekte:**

Uiterste klimaats omstandighede veral 1ste 14 dae na KI, bv. erge hitte of koue kan tot embrio verliese ly. Voedings steurnisse, bv. Asidose, Nitraat vergiftiging sal ook tot embrionale verliese ly.

Hantering van beeste voor tydens en na KI moet met die minimum stress gepaard gaan aangesien adrenalien afskeiding kosepsies kan benadeel. Dit is goed om diere ten minste 'n week voor K.I. daaglik deur drukgang te laat loop.

Hitte observasie is belangrik om goeie kosepsies te verseker, met beste resultate as daar 8 – 14 ure na staande hitte geK.I. word. Met vaste tyd K.I. kan goeie kosepsies ook behaal word as daar toegelaat word om tyd van K.I. aan te pas met koeie/verse se reaksie en eerste hitted. Daar is 'n verskeidenheid vastetyd programme, maar dit is belangrik om hulle te verwyn vir u omstandighede en bestuurs toestande.

Vir hitte observasie is daarook handige hulpmiddels soos "TailPaint, Kamars, Estroject, Fasco".

Opsommend as K.I. oordeelkundig gebruik word kan dit vir u groot genetiese voordele inhou sonder om kudde reproduksie teelwaardes in te boet nie.



# West Front

TULI STOET

Rikus van der Merwe

Posbus 56 • West Front • Britstown • Noord-Kaap • 082 890 0351 • E-pos: [admin@westfront.co.za](mailto:admin@westfront.co.za)



**Algehele Uitverkoop** 22 Junie 2017 te West Front Britstown



# Die waarde van

## GEREGISTREERDE RASEGTE BULLE

>> DR P VAN ROOYEN, SA Stamboek

Tydens enige gesprek tussen boere oor vleisbeesboerdery, stoet sowel as kommersieel, is die eerste onwillekeurige gedagte : ras. Met watter ras boer jy, of watter ras is kwansuis “die beste”?

**Wat is ‘n plaasdier ras?**

**Die Diereverbeteringswet definieer ras, as volg:**

**“ras” is ‘n populasie van diere wat ‘n nageslag voortbring wat oor ‘n hoë graad van genetiese stabiliteit beskik soos blyk uit identifiseerbare eenvormigheid in rasstandaarde en -prestasie.**

**R**asse het oor tyd ontwikkel deur eerstens, natuurlike seleksie weens omgewingsbeperkings en tweedens op grond van seleksie deur mense of gemeenskappe om te voldoen aan hul spesifieke behoeftes vir melk, vleis, vesel, aanpasbaarheid, ens.

‘n Ras is dus ‘n groep diere, gegroep (geselekteer), ontwikkel en beheer deur menslike ingrype met gevolglike spesifieke of unieke eienskappe ten opsigte van vorm, kleur, produksie en funksionele doeltreffendheid. Hierdie eienskappe het uiteraard ook

‘n direkte ekonomiese waarde.

Volgens die Diereverbeteringswet is ‘n groep eenvormige diere slegs ‘n “ras” indien dit deur die Registrateur van Diereverbetering as ‘n ras verklaar is en as sulks in die Staatskoerant afgekondig is. So is daar 34 vleisbeesrasse tans verklaar wat in die Staatskoerant afgekondig is.

‘n Verklaarde ras kan óf ‘n bestaande ras wees, óf ‘n ras wat volgens wetenskaplik gefundeerde teeltbeginsels, ontwikkel is. ‘n “Ontwikkelde” ras is egter nie bloot die samevoeging van twee of meer bestaande rasse en nou het jy ‘n “nuwe” ras nie. Sulke “saamgevoegde” of kruisdiere, lewer dikwels merkwaardige produksie resultate, maar dit is hoofsaaklik weens heterose (basterkrag), en is nie noodwendig oordraagbaar nie.

Nee, die ontwikkeling van ‘n saamgestelde ras, verg gestruktureerde insette, deeglik beplan op grond van veekundige reëls en beginsels wat gedissiplineerd oor tyd, toegepas moet word. Dit neem gewoonlik 5-6

# Buffels Bosch

Our aim is to breed for conformation , fertility & adaptability with a medium framed type animal which is functional & productive. A great choice for crossbreeding.

**First in the KZN midlands**

# TULIS



**BUFFELS BOSCH**

072 104 3422 | [paul@saplatimbers.co.za](mailto:paul@saplatimbers.co.za) | P.O.Box 481 | Howick | 3290  
LIDGETON HOWICK DISTRICT, KZN MIDLANDS



**CASMAN** *Tulis*

CASPER KRIEL • TEL: 082 805 0926  
BOSHOF • [casmantuli@gmail.com](mailto:casmantuli@gmail.com)

# bendri DORMER



BETHLEHEM • E-Pos: [ben3ros@gmail.com](mailto:ben3ros@gmail.com) • Ben Rossouw 083 454 2930 • Drice Rossouw 079 695 6504



STOETRAMME IN GEBRUIK VIR BOUVORM EN VRUGBAARHEID

generasies (tussen 30 en 40 jaar) van doelgerigte teling en seleksie, gegrond op genoemde beginsels, voordat hierdie ontwikkelende populasie as ras verklaar kan word. Klassieke voorbeelde hiervan is die Bonsmara of die Dorper waarvan die ontwikkeling deeglik aangeteken en geboekstaaf is.

Die unieke eienskappe (visueel en produksie) wat vleisbeesrasse van mekaar onderskei, is die grootste bepalende faktor wanneer 'n veeboer moet besluit met watter ras hy wil boer.

Hierdie spesifieke unieke eienskappe is dus die rede vir 'n ras se voortbestaan. Indien hierdie eienskappe nie ekonomiese waarde het en werklik "vas" geteel is in 'n ras nie, sal die impak van die ras noodwendig mettertyd vervaag tot 'n skamele "sentimentele" bestaansreg.

Die enigste manier egter hoe hierdie rasspesifieke unieke eienskappe nie net vir 'n ras behou kan word nie, maar meer belangrik, verder uitgebou (verbeter) kan word, is deur gestruktureerde evaluering van die eienskappe en beplande seleksie daarvoor binne 'n bepaalde teeltbeleid wat doelgerig toegepas word.

Dit sal alleenlik suksesvol plaasvind, binne 'n gestruktureerde telersorganisasie met minimum standaarde en reëls wat konsekwent toegepas word met geloofwaardige aantekening van herkoms, afkoms en produksieaantastawwe.

Dit is waarom daar Telersgenootskappe is. Die belangrikheid vir hierdie strukture is voor-die-hand-liggend. Daarom ook dat die Dierverbeteringswet baie duidelike riglyne in hierdie verband neerlê.

Onder hierdie Wet, kan 'n Telersgenootskap gestig word as daar minstens sewe telers is van 'n verklaarde ras en indien daar nie reeds 'n Telersgenootskap vir daardie ras bestaan nie. So 'n Telersgenootskap moet onder andere voorsiening maak vir:

- 'n Grondwet wat die gedissiplineerde bestuur van die Genootskap bepaal.
- 'n Stel minimum rasstandaarde wat voldoen aan aanvaarde biologiese en ander norme wat die genetiese verbetering van die ras ten doel het.
- 'n Registrerende Owerheid wat die aantekening van eienaarskap, geboortes, ouerskappe en die bou van stambome, geloofwaardig doen, ouerskappe verifieer en produksiemeting en evaluering aanmoedig.

Telersgenootskappe wat op hierdie formele basis gestruktureer is met 'n Raad met bepaalde verantwoordelikhede wat demokraties verkies word deur opbetaalde lede, verleen legitimititeit aan die organisasie.

Die gemiddelde kuddegrootte van die 22 Vleisbeesrasse wat lede van Stamboek is, is 180 diere, met nagenoeg 90 teelkoeie per kudde.

Die hoogste gemiddelde kuddegrootte is 380 diere (225 teelkoeie) en die gemiddelde kuddegrootte van die ses

grootste rasse — behels 80% van alle geregistreerde diere by Stamboek — is 220 of 110 teelkoeie.

By hierdie 6 rasse, is meer as 82% van die diere in produksiemeting.

Die meeste geregistreerde bulle kom dus uit kuddes waar die diere ekstensief geteel word en onder veldtoestande produseer en evalueer word vir die meeste ekonomiese belangrike eienskappe.

Waar plaas hierdie reguleringsmeganismes die beesboer in die praktyk?

Die belangrikheid van 'n teelbul in enige kudde, stoet en kommersieel, kan nooit oorbeklemtoon word nie. Onthou: 'n koei dra by tot 50% van haar kalf se genetiese samestelling. Die bul dra egter by tot 50% van al sy kalwers se gene.

Die beesboer se verantwoordelikheid in sy besluite oor watter bul om te gebruik, is dus van die uiterste belang en het uiteraard betekenisvolle ekonomiese gevolge.

Dit is dus net logies dat 'n produsent alles moontlik sal doen om die regte besluit te neem by die aankoop van 'n teelbul.

Die suksesvolle mielieboer, kies vandag sy saad amper pit-vir-pit. Hy bepaal eers presies wat hy nodig het volgens sy spesifieke grondtipe en omgewing. Verder is die inligting beskikbaar op die saadkatalogus en kan hy dus hierdie inligting gebruik om volgens sy behoeftes en hulpbronne, grondtipe, reënval, ens. presies die regte saad aan te koop. Dieselfde geld ten opsigte van die toediening van kunsmis. Die risiko's is net te hoog om 'n kans te vat met 'n moontlike verkeerde keuse.

Dieselfde geld vir die beesboer. Hy kan in vandag se knyptang ekonomiese klimaat, eenvoudig nie bekostig om 'n "mogge-trofte" besluit ten opsigte van 'n bul te neem nie. Sonder die toepaslike onafhanklik geverifieerde inligting, raai jy as jy 'n bul kies en is dit inderdaad 'n "mogge-trofte" oefening.

Weens die voortdurende styging van insetkoste, is kommersiële boere dikwels onder die versoeking om ongeregistreerde kruisrasbulle te koop.

Die motivering is gewoonlik dat die bulle goedkoper is, mooi vertoon, aangepas is in die omgewing en gehard is.

Hierdie praktyk kan egter ernstige nadelige gevolge vir die boer inhou, want:

— Jy koop bloot op sigwaarde. Daar kan dalk wel 'n paar gewigte beskikbaar wees, maar dit is alles net die dier se eie prestasie wat veral by eerste kruisings 'n groot element van heterose (basterkrag) bevat wat nie noodwendig oordraagbaar is nie.

— Daar is nie teelwaardes beskikbaar wat beraam word deur ook die dier se ouers en ander verwantes (stamboom-inligting) se prestasies in ag te neem nie.

Kruisrasbulle is met ander woorde nie blootgestel aan die deeglik bewese waarde van wetenskaplik gefundeerde effektiewe diereverbeteringstelsels waaraan stoettelers deelneem nie.

Stoetdiere is die produk van onafhanklike, geïntegreerde registrasie-, stamboom- en produksieaantekening stelsels met BLUP-teelwaardes wat daaruit verkry word. Hieronder is dit bykans onmoontlik om blywende genetiese vordering te verkry.

— Die beraamde teelwaardes van 'n jong bul, selfs sonder nageslag vir geboorte – en speengewigte, is nagenoeg 15-20 keer meer akkuraat as prestasietoetsindekse vir daardie eienskappe. Genomiese teelwaardes sal waarskynlik nog 5-10 keer meer akkuraat wees.

Lank reeds vergete is die teenargumente wat wou beweer dat stoettelers net kyk na stambome. 'n Stamboom alleen het inderdaad weinig waarde, maar Stamboom-inligting met volledige gemete produksiewaardes wat onafhanklik verwerk word tot beraamde teelwaardes, is die enigste seleksiehulpmiddels wat permanensie aan enige teeltbeleid kan gee.

Sonder hierdie inligting raai jy en dobbel jy en dit is eenvoudig nie in vandag se ekonomiese toestande, goed genoeg nie.

Dit is ook 'n mite dat stoettelers kwansuis net na syfers kyk en nie die dier visueel evalueer nie. Elke Telersgenootskap het 'n stel rasstandaarde gebaseer op funksionele doeltreffendheid wat slegs visueel evalueer kan word. Visuele evaluasie, sonder die rugsteun van onafhanklik verwerkte produksiedata, is net so riskant as om net na syfers te kyk.

— Die waarde van 'n kruisrasbul as teeldier moet nie verwar word met die produksiewaarde van 'n kruisraskoeie nie.

Verskeie navorsers het bevind dat die speenkalwers van kruisraskoeie, gemiddeld 13% swaarder is as dié van suiwerraskoeie van dieselfde rasse onder dieselfde omstandighede, terwyl kruisrasbulle geen bydrae tot die verhoging van speengewig in kommersiële produksiestelsels lewer nie.

— Die mark verander voortdurend en kommersiële vleisprodusente moet hul produk hierby kan aanpas. Die vinnigste manier om dit te doen, is met die bulle wat jy gebruik. Omdat die stoetteler presies weet wat hy het sonder om te raai, is dit makliker vir die stoetteler om sy seleksieprogram by hierdie veranderende vraag aan te pas en bulle te teel wat die mark verlang.

— Dit is ongelukkig te laat wanneer jy agterkom dat die kalwers van 'n kruisrasbul nie presteer soos wat die bul “gelyk” het nie!

Kry dus alle moontlike inligting voor jy besluit op 'n bul:

- Bulle geregistreer op 'n onafhanklike databasis

het 'n unieke registrasienommer en die dier se stamboom met sy voorgeslag se inligting, herkoms en produksie-inligting, is geloofwaardig beskikbaar — dus bewese waarde. Hierdie is waardevolle gereedskap in die produsent se gereedskapskas.

- Die volgende aanhaling kom op die webblad van North Dakota State University voor: “The information of our various bulls’ reports on the Society’s database reflects bulls that are higher in birth weight and moderate in growth and milk. The centre also places more emphasis on marbling and even more pressure on rib-eye area. These selection criteria mean little or no assistance is needed for the cows calving on pasture. It also means the cattle have a practical frame package and excellent carcass traits.”

Kortom: Omdat die inligting beskikbaar is kan hulle in hul teeltbeleid volgens hul behoeftes, die eienskappe identifiseer wat aan hul behoeftes voldoen en deur seleksie daarvoor, hul doelwitte bereik, terwyl gediskrimineer word teen ongewenste eienskappe.

Geregistreerde gemete bulle het 'n argief vol inligting wat nie net bewys dat die dier is wat van hom gesê word in 'n geverifieerde katalogus nie, maar jy hoef ook nie te raai of te hoop wat hy gaan presteer ten opsigte van die eienskappe waarvoor jy hom selekteer nie. Dit is geméét en : jy wéét nou dat hy nie meerderwaardig is ten opsigte van hierdie eienskappe net omdat hy per toeval (heterose) self hierin presteer het nie, maar meer nog, omdat hy dit weens oorerwing het weens doelgerigte seleksie.

In die vleisbeesbedryf is ons bevoorreg om net soveel inligting soos die saaiboer tot ons beskikking te hê, as ons by die regte teler koop.

Daar is genoeg bewyse van suksesse behaal met die gebruik van doeltreffende seleksiehulpmiddels soos produksiemeting en die logiese uitvloeisel daarvan, naamlik BLUP teelwaardes en nou ook in die nabye toekoms, genomiese teelwaardes.

Telersgenootskappe wat amptelik geverifieerde katalogusse beskikbaar stel, gee 'n aantal ekonomies belangrike eienskapwaardes waarvolgens jy, as jy weet wat jy nodig het, met vertroue 'n bul kan uitkies. Hierdie gegewens is deur 'n onafhanklike diensverskaffer, SA Stamboek, verwerk en geverifieer en is nie die verkoper se eie verwerkings nie. Dit is dus geloofwaardig en kan met groot vrug gebruik word as hulpmiddel in jou besluitneming.

Geen ernstige veeboer kan vandag die risiko bekostig om 'n bul aan te koop sonder die nodige amptelike data tot sy beskikking om 'n ingeligte besluit te kan neem nie. 'n Besluit op sigwaarde sonder die nodige ondersteunende inligting, sal neerkom op dobbel.

Geloofwaardige produksie- en evaluasie-inligting is slegs beskikbaar vir 'n geregistreerde bul.

# Bio-sekuriteit

## OP JOU PLAAS

>> DR H PIENAAR, Privaat Veearts, AnimaVet Pretoria

Die gereelde uitbrake van Trichomonosis, *Campylobacteriosis* (Vibriosis) en Besmetlike Misgeboorte (BM) in Suid-Afrika behoort die belangrike rol wat gereelde toetsing speel vanselfsprekend te maak. Elke maand kom daar 'n siekteverslag uit wat saamgestel is deur RuVASA (The Ruminant Veterinary Association of South Africa), omtrent 150 praktyke oor die land dra by tot die verslag deur siektes te rapporteer wat hulle die laaste maand gesien het. Dit sluit alles in van parasiete tot mineraal tekorte en infektiewe siektes. Ek is bevrees Trichomoniasis, Vibriosis en BM kom al hoe méér voor.

Daarom is dit krities dat elke bul wat aangekoop word, vóór verkoop moet getoets word vir Trich, Vibrio, BM en Tuberkulose. 'n Vrugbaarheidstoets kan sommer terselfertyd gedoen word. BM is 'n enkele serologiese toets, en behels net een besoek van die veearts, staatsveearts of tegnikus wat dan bloed trek daarvoor. Trich en Vibrio moet weekliks getoets word vir drie weke in 'n ry. Die eerste toets moet verkieslik binne twee weke na die teelsoen gedoen word met betrekking tot Trich (dis wanneer die organisme die aktiefste is). Die toets van keuse vir Trich en Vibrio is 'n skede skraap (die kry

voorkeur bo 'n skede was om rede dit vinniger is om uit te voer en 'n kleiner volume toets materiaal gelewer word, wat dus makliker is om te hanteer).

Basiese beginsels wat gevolg kan word om uitbrake van hierdie siektes op jou plaas te voorkom sluit in isolasie van veral nuwe bulle wat aangekoop is en ook gereelde kuddemonitering deur jaarlikse serologiese toetse vir BM en TB (indien die kudde nie vry gesertifiseer is daarvoor nie). Indien die bulle nie getoets is vir TB, BM, Trich en Vibrio voor verkoop nie, moet die diere getoets word terwyl hulle in isolasie is op die plaas. Jy kan jou veearts of die staatsveearts of sy tegnikus kry om dit vir jou te doen. Nuwe koeie en verse wat aangekoop is moet ook getoets word vir BM en TB. Verse wat op die plaas geproduseer word, moet ingeent word teen BM. Indien jy verlengde kalf intervalle (dit dui baie keer op vroeë embrionale dood) of aborsies het op jou plaas is dit van kardinale belang om jou veearts daar te kry om die nodige ondersoek in te stel en ook maontlik toetse te doen vir die bogenoemde siektes. Sou van die diere positief toets, sal jou veearts jou help om die regte stappe te neem om verpreiding daarvan te beperk en the probeer verhoed.

**W**olhaarkop  
*Fulvi's*  
POSTMASBURG, NOORD-KAAP



***Uit die Kalahari vir die Kalahari.***



# Animal

## DISEASES ACT (Act 35 of 1984)

>> DR LS VAN HELDEN, State Veterinarian: Epidemiology, Western Cape Veterinary Services

Being a state veterinarian comes with many challenges, but the cause of one of the biggest frustrations is the misconception that the state alone is responsible for preventing and managing controlled animal diseases. This results from a lack of knowledge of the Animal Diseases Act (Act 35 of 1984), which gives state veterinary services the power to intervene during outbreaks of controlled diseases, but also outlines the responsibilities by law of all owners or managers of land on which there are animals.

It is the responsibility of all animal keepers to take all reasonable precautions to keep their livestock free of disease and parasites. This includes putting good biosecurity measures in place, practising vaccination for preventable diseases, keeping one's animals in good condition and scheduling regular visits with your veterinarian.

In the unfortunate event of a controlled or notifiable animal disease occurring on a property, it is the duty of the owner/manager to report the case immediately to the local state veterinarian. It is also the owner/

manager's responsibility to inform all of the neighbours as well as anyone to whom he has sold animals in the last 30 days or to whom he is planning to sell animals.

To use a relevant example, bovine brucellosis is currently a major problem in South Africa. Although the state has the resources to design a control strategy, the implementation of such a strategy is impossible without the co-operation of every cattle farmer. In fact, the control of the disease would be vastly simpler if everyone in the country vaccinated their heifers (as required by law), tested their herds on a regular basis, called their private veterinarian to investigate cases of abortion or poor fertility, made sure only to buy cattle from certified Brucella-free herds and prevented contact with other herds or wildlife. Of course, in complicated situations of the real world, it is not always possible to take every precaution, but by at least being aware of our roles and responsibilities, we can ensure that we have done everything to the best of our ability to protect our own herds and, by extension, our neighbours' herds and the national herd.

## PRID DELTA

### SUID-AFRIKAANSE RESULTATE MET PRID® DELTA SPREEK VANSSELF...

- 8 Veeartse, 9 ekstensiewe vleisbeeskuddes onder goeie bestuur.
- In 8 verskillende distrikte, hoofsaaklik suurveld/grasveld.
- Estrussinkronisasie is toegepas op 4 540 vleisbees vroulike diere, gedurende die 2015/2016 teelseisoen.
- PRID® DELTA is gebruik in 'n protokol wat **slegs 3 hanterings verg** (insluitend KI) – Souza A. Carneiro P. Valenza A - 2015.
- **53.6%** van die diere is **beset op dag 1** van die teelseisoen d.m.v. 1 x vaste tyd KI (n=2 433) – Data op Meer, 2016. Uitgesluit netto resultaat van opvolgbulle wat ongeveer 14 dae na vaste tyd KI bygesit is en meestal ongeveer 5 persentasiepunte hoër is met sinkronisasie – So Fikvo, 2013.

Hierdie produsente gaan onder andere die volgende 8 vrugte pluk:

1. **Opvolgbulle werk doeltreffender** as bulle in 'n kudde met ongesinkroniseerde estrusverspreiding.
2. Langer hersteltyd vir koei reproduksiestelsel vir **beter herkonepsie** in die volgende teelseisoen.
3. Gemiddeld 53,6 % van die nageslag is nou van **voorkeurgenetika**.
4. Minimum ouderdomsvariasie – **akkurater seleksie van vervangingsverse**.
5. Vroeër speen ► langer tyd vir **toename in vetreserwes (kondisie)** voor her-kalwing ► **beter herkonepsie**.
6. Geleentheid om **teelseisoen te verkort** en **risiko vir trigomoniasie te verlaag**.
7. Skep bestuursfokus op peri-partale koeivoeding vir **hoër kalv-oorlewing**.
8. **Verhoogde kilogram vleis per hektaar weiding**.



PRID DELTA

Reg. Nr. G4037 Wet 36/1947

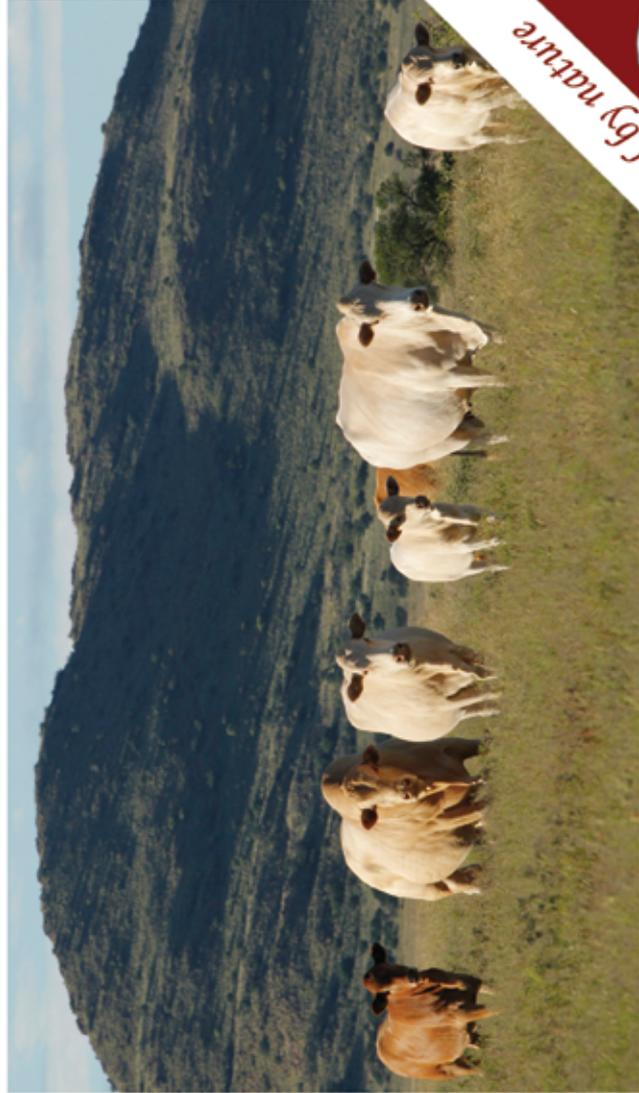


Ceva Animal Health (Edms.) Bpk.  
Reg. Nr. 1973/016009/07  
Tel: +27(0)11 312-4088  
Faks: +27(0)11 312-4082  
E-pos: herkouer.info@ceva.com  
Webwerf: www.ceva.co.za

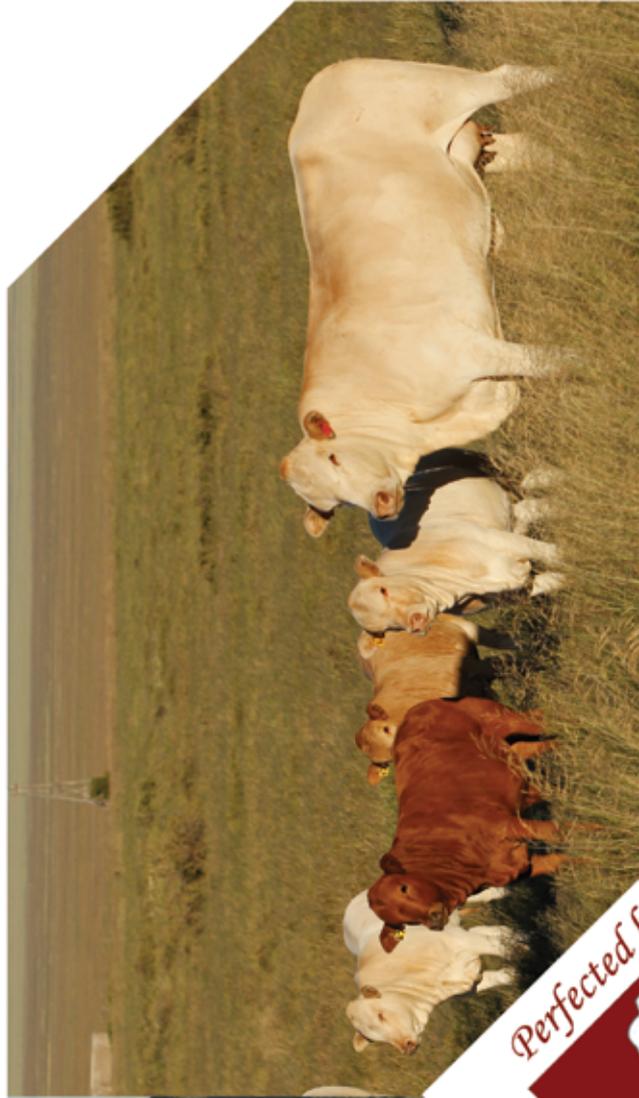


Saam, verbind tot meer  
as dieregesondheid!

www.vivakopie.co.za



Gordon Gilfillan 083 545 8653 / 087 808 2712



gk.gilfillan@gmail.com



Glen Heath Tuli Stud

*Defined by nature*



*Perfected by Science*

**GLEN HEATH TULI STUD**



Wayne Southwood



**5<sup>th</sup> Annual Production Sale 20 September 2017**

# MOPANI

## *Tuli Stud*

CONTACT: TOM ROBERTS TEL: +260-977-430930

OR NYREEN DOWNIE TEL: +260-977-772043

E-MAIL: CHIKUPIESTATES@YAHOO.COM

*LIFE BEGINS WITH TULI'S-  
THE BREED WITH INHERENT FERTILITY*

### OUR BULLS ARE:-

- Short sheathed
- Have good length & muscling
- Fertile

-3 year old bulls available  
off farm 2017

-Tuli Semen available

Broad range of imported  
South African &  
Zimbabwean Tuli genetics



**MOPANI BULLS ARE BUSH HARDY, ADAPTED AND SELECTED TO WORK**

# THE TULI'S GREAT *Motherhood abilities*

In the beef industry and especially the world of breeding pedigree animals we have found that no one ever likes to talk about their problems. Everything is always “hunky-dory”. However, as every cattle breeder knows unfortunately not all calvings produce a live calf and not all calvings are without incident. Although we all try to keep such instances to a minimum and the aim is for each cow to produce a calf a year. This year, our first since we imported our Tuli, we do not have any Tuli calves being raised on a bucket thanks to Pavo T12-102 and latterly also Pavo T12-90.

Our story started last November. We went to the field to weigh, tag and tattoo the new calves that had been born and passed MT13-22 walking with great difficulty the ±1km from the gate at the corner of the paddock where we were, to the water trough. Pavo T12-102 had had a bull calf and it was numbered and tagged. After we had finished we went back to where we had seen the cow and a gang of 8 of us could not find the calf so we presumed it dead following a difficult birth.

A few days later we brought the main herd in for dipping but moved paddocks thereafter and 3 cows including Pavo T12-102 wanted to return 7km to pick up their calves so we opened the gates to allow that. Pavo T12-102 was brought back to the new paddock the next day suckling 3 calves! One calf was for a Zimbabwean imported cow that immediately went to it and one for MT13-22 (we think) that had had the really difficult birth and subsequently rejected the calf. We will shortly be DNA testing our calves and this will verify whose dam the calf belongs to.

A note on MT13-22: She was a first time heifer born on the farm and one which passed inspection but subsequently did not grow out very much and Tom had wanted to cull it for being on the small side but humoured me as I thought she looked just OK and we put her to the bull. On the small side yes but then not all Tuli's have larger frames. One lives and learns.

T12-102 has raised both calves and looks magnificent. Following an article we read in the Farmers Weekly (FW) about beef cattle raising twin calves we brought her in and she is close to the house and gets a supplement of approx 2kg a day of maize bran/sunflower cake & Novatek lamb maker - which we use for the Boergoats! Not mixing something special for a few cows and calves and no cow food other than grass and Bush and as she was suckling twins and not endowed with the udder of a dairy cow we took heed of the (FW) article. She is doing really well. Another cow T12-90 also now allows the rejected calf to drink from her. We brought her in from the Bush in February because the calf was doing badly and looked like it had an overshot jaw? Anyway now its jaw looks perfectly fine and it looks like a fat little normal calf as can be seen in the April photo.

The photo's below show the surrogate cows with their calf plus the rejected calf back in November and again not so long ago. We have found it remarkable that T12-102 initially suckled the three calves that she picked up and has adopted the rejected calf completely. This option was far better than bucket feeding as T12-102 has taken care of that for us. When she goes through the dip and only one calf follows she stands calling and waiting for the second calf until it comes through. We think it is quite incredible and so have shared this story. Lielzel Grobler of the RSA Tuli Breeders Society said “That is really remarkable, just again shows the Tuli's great motherhood!!!” - Hence the title of the tale. A picture speaks a thousand words and so we let you decide what you think.



Pavo T12-102 suckling her calf and the rejected calf back in November



Pavo T12-90 suckling her calf and also assisting to feed the rejected calf (April 2017)

# The Tuli

Great, Gold, Glistening Beast browsing slowly in the thundering heat.  
Where are you from with that huge frame burgeoning plenty in an arid  
land?

Massively gentle with long-lashed eye winking away the hardships of your  
stern surrounds.

A cultured masterpiece, a shining reflection of the everlasting hope in  
the mind of man.

You, proud product of African ages are the emblem of the great things  
which can be wrought out of peril, murderous disease and unflinching  
tenacity in the face of a threatening world.

Behind you stretch unending lines of your humble, humped forebears,  
leaning into the yoke.

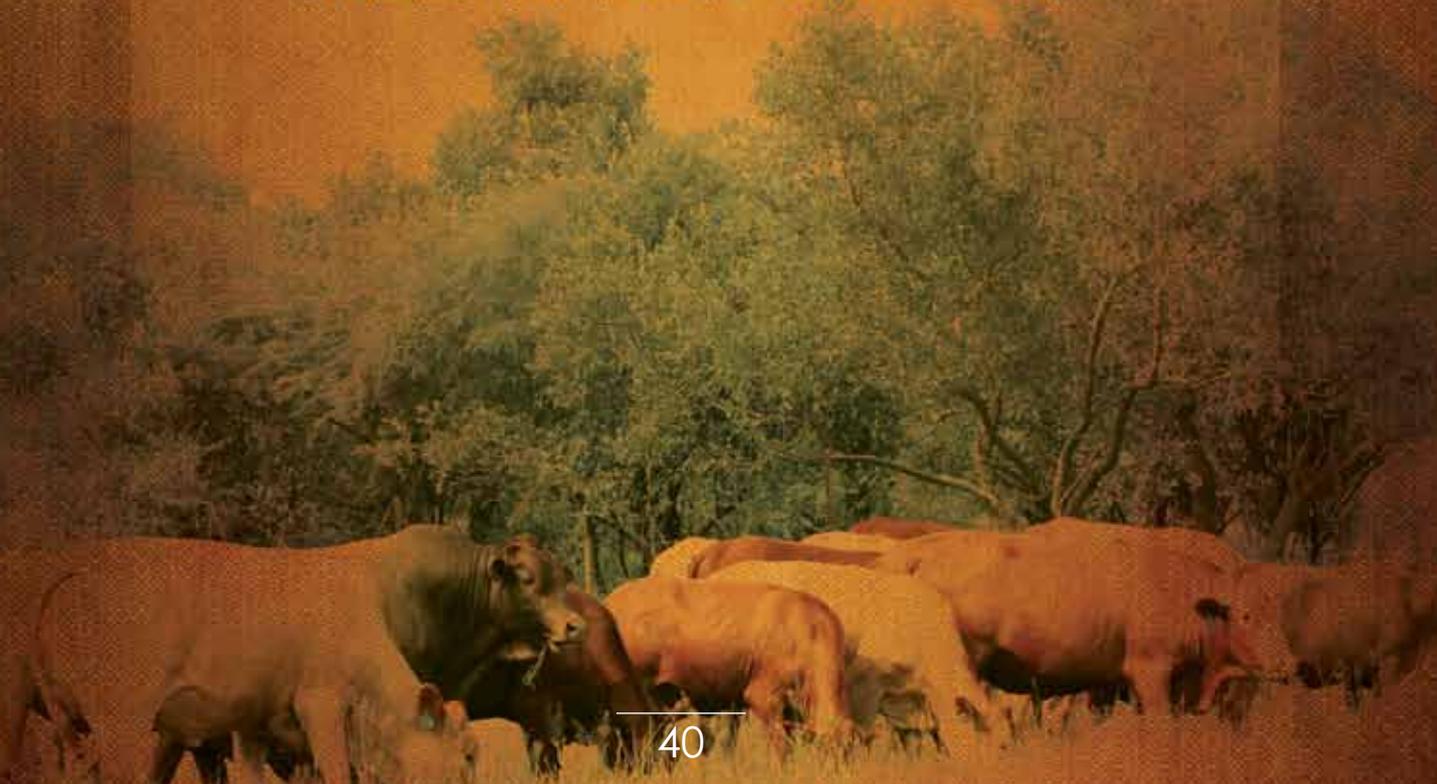
Turning the red soil to bring the gift of grain.

Yielding the strong hide to shield the warrior and give comfort to the  
whimpering child.

Man's ally in the everlasting battle to create a home in the wilderness.

As you have grown so we have gained in strength, until, after the cruel  
night we see through you the golden fingers of a bright, new dawn,  
proclaiming the advent of a happier day.

By the late J.R.Fobbester (Secretary to the Rhodesian Tuli Society) 1969.



# ALLES IS NET *genade van bo*

Die 2016/17 reën het veroorsaak dat al die boere weer glimlag en nuwe krag ontvang het – genade van bo. Die produktiefste diere wat oorgebly het, na die vorige moeilike seisoen, kon nou hul ware produksievermoë na vore bring.

Met geen lek teenoor verlede seisoen, kon koeie, wat 'n maand later gekalf het, nou weer 1-2 maande na kalwing bul vat. Met gras wat vinnig herstel en uitgegroeï het, sal daar genoegsame spaarveld wees. Van oortollige gras kon bale hooi gemaak word om daardeur weer 'n voerbank op te bou.

Omdat die meeste boere in 'n waterkrisis was is nog gronddamme gemaak en bestaande damme is groter en dieper uitgegrawe, met damwalle wat hoër opgevuul is. (wat ook baie goed sal wees vir ondergrondse water vir die toekoms)

Nou met 'n nuwe, voorspoedige seisoen loop die damme uit en in 'n half eeu was sulke mooi gesaaides, oor die algemeen, nog nie deur my waargeneem nie.

Alles net genade uit God se hand!



*Veral kikoejou-gras rondom krale waar genoegsame kraalmis teenwoordig is, het soos aangeplante weidings gelyk.*



*Goeie koeie en verse sal altyd onder alle omstandighede (slegs van die veld) in 'n goeie kondisie kalf om weer binne 3 maande na kalwing beset te raak met 'n gemiddelde T.K.P. van ± 365 dae en bly handhaaf in hul leeftyd waar tande nog teenwoordig is.*

## NAAM VAN TELER

CALLIE BARNARD  
WERNER GOUWS  
ALLAN FANNER  
HENDRIK VERWOERD  
MERENTIA GROENEWALD  
COENRAAD SLABBER  
ANTONIE & LOUWTJIE CAMACHO  
FLIP DE KOCK  
VINCENT BEUKES  
RICHARD RIX  
GIFT MAFULEKA  
GERHARD STEENKAMP

## NAAM VAN STOET

RUST DE WINTER TULISTOET  
GOUWSBERG TULIS  
BLUE MOUNTAIN TULIS  
LEKKER LAG TULIS  
PULU TULIS  
ZWEIBACH TULIS  
BAOBAB TULI STOET  
EMATULINI TULIS  
MABULA TULI STOET  
BONNEFOI TULI STUD  
MPHIWE TULI STUD  
SHANEL TULIS

## KONTAK

082 561 5216  
082 853 4483  
084 587 4343  
083 258 5239  
082 255 6173  
082 416 3853  
084 952 4953  
083 282 2131  
082 546 0787  
079 875 7969  
072 847 8402  
076 195 9621

# NOORDELIKE *Tuli Klub*



# 2016 VERSLAG *Nampo*

Eerstens, alle eer aan ons Hemelse Vader vir die muldelike reen in die grootste gedeelte van ons land. Ons gebede gaan uit aan diegene waar dit nog baie droog is!

Nampo is jaarliks 'n groot mylpaal op ons Tuli kalender.

Dit verg baie beplanning, veral om die regte diere te identifiseer, wat ons ras moet verteenwoordig en bemark.

Dit is ons ras-adviseur, Mnr Charl van Rooyen se taak. Ek dink elkeen wat die Tuli stalletjie besoek het, sal saamstem dat hy hom uitstekend van sy taak gekwyt het! Dankie aan Alwyn en oom Harm Marx van die Alpha en Omega stoet wat diere beskikbaar gestel het.

Tydens Nampo 2016 was die natuurlike toestande in Suid-Afrika kritiek, nogtans was boere positief en was dit baie lekker om by kommersiele boere te hoor, hoe hul Tuli-koeie, hul ander rasse uitpresteer het! Dit is wat ons wil hoor! Die droogte het dus voordele ook gehad!

By 'n geleentheid soos Nampo, sal elke verteenwoordiger vir jou se dat sy ras die beste is. Wat egter wel saakmaak, is hoe hierdie rasse onder ons harde Suider Afrikaanse toestande presteer. Iets wat soos 'n paal bo water staan, is dat ons kommersiele boere, onder natuurlike toestande, maksimum wins wil genereer, teen minimum insetkoste en tyd. Dit is hier waar die Tuli besig is om baie veld te wen!!

Ons as Genootskap en telers glo dat die Tuli met sy besondere "Afrika eienskappe", soos vrugbaarheid, gehardheid, lae voedingsbehoefte, goeie melk, maklike kalwings, oorwegend poenskop, langlewendheid, natuurlike weerstand teen in- en uitwendige parasiete en siektes, die ras is vir die toekoms. Dan lewer die Tuli boonop ook vir die hedendaagse boer, wat nie speenkalwers op die veld wil of kan uitgroei nie, 'n speenkalf wat goed vaar in die voerkraalbedryf! In sekere gevalle word daar selfs premies vir Tuli kalwers betaal.

Ek weet van ten minste drie nuwe kommersiele boere wat na Nampo Tuli vroulike diere en bulle aangekoop het.

Seën vir elkeen en lekker boer!

Tuli groete, Ben Raath

# HORSESHOE

horseshoetulis@gmail.com *Tulis*



**HORSESHOE TULIS**

Dave Cawthorn • 084 363 5392

PO Box 107 • Stutterheim • 4930



**Skybound Destinations**

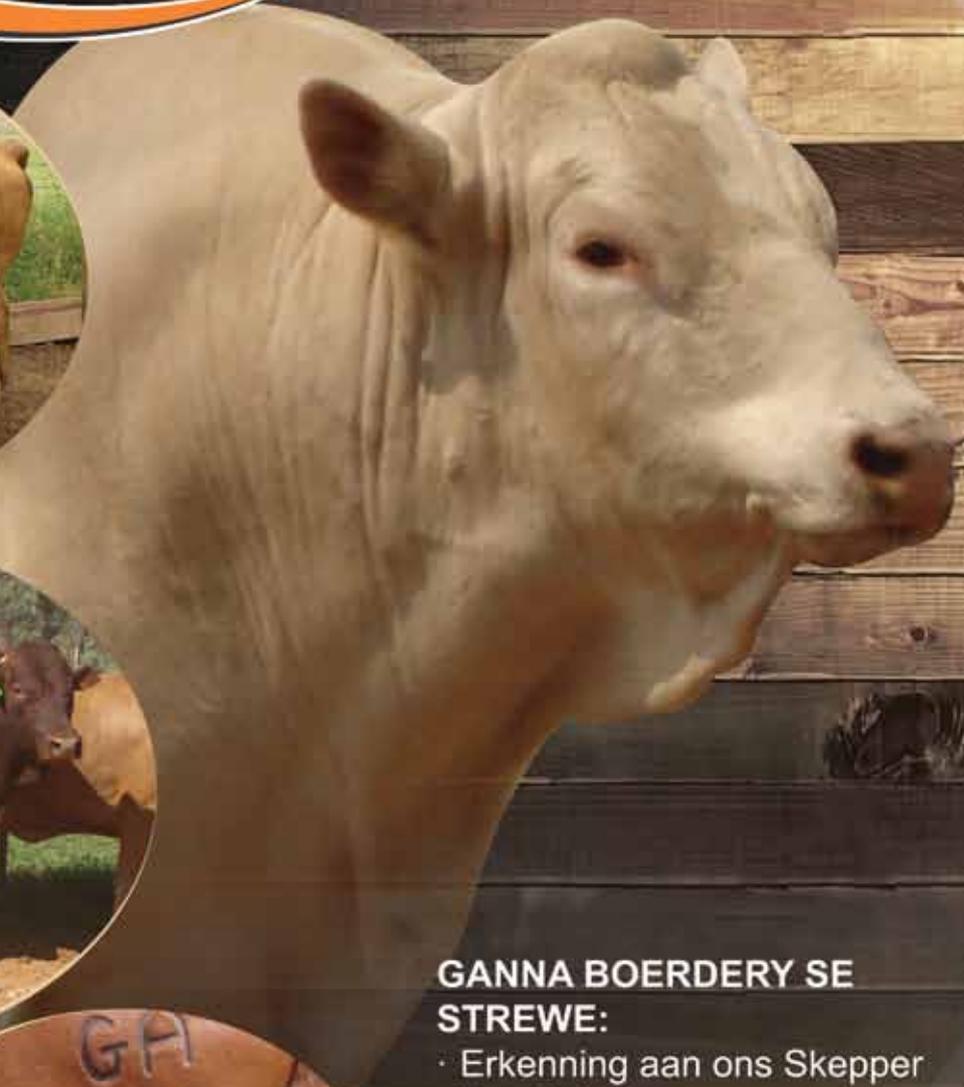
Jolene Cawthorn +27 84 788 4445

jolene@skybounddestinations.co.za

SOUTH AFRICA



**SENTRALE TULI  
GROEPVEILING**  
DV Februarie 2018



Bumper- duurste bul Alpha en  
Omega 2016 veiling



**GANNA BOERDERY SE  
STREWE:**

- Erkenning aan ons Skepper
- Kwaliteit
- Prestasiewaardes voortdurend te verbeter

Michiel van Niekerk  
083 269 8443 | [guel@isat.co.za](mailto:guel@isat.co.za)  
Plaas Perdeberg Noord, Perdeberg, Boshof distrik  
Posbus 110259, Hadison Park, Kimberley 8306



# Tulis Donkerhoek

## TEELBELEID

*Om funksioneel doeltreffende diere te teel  
wat vrugbaar, gehard en aangepas is onder  
uiterste toestande.*



**GO WEST**  
Produksieveiling

**19 OKTOBER 2017**  
Te GWK - Kimberley

Ben Raath 083 468 6176 • [braath@isat.co.za](mailto:braath@isat.co.za) • Britstown - Noord Kaap  
Colin Raath 082 320 2863 • [info@petbirds.com](mailto:info@petbirds.com) • Tarkastad - Oos Kaap  
Besook gerus ons webwerf by: [www.donkerhoektulis.co.za](http://www.donkerhoektulis.co.za)

# VEILINGSUITSLAE

## Sale report

### Go West veiling

Bul gemiddeld: R30 357

Duurste bul: R42 000, DKH140233, verkoper, Donkerhoek Tuli Stoet, koper Johan van Rijswijk van Eira Tuli stoet

Dragtige koei gemiddeld: R8 980

Duurste dragtige koei: R10 000, verkoper, West Front Tuli Stoet, koper, Bennie Bredenkamp, Postmasburg

Oop vers gemiddeld: R8 727

Duurste oop vers: R15 500, verkoper, HBH Tuli Stoet, koper, Colin Raath, Tarkastad



### Noordelike Tuliklub

Die Noordelike Tuliklub was gedurende 2012 in die lewe gebring en gekoöpteer.

Daar was aanvanklik 14 lede maar weens verskeie redes is daar nou net 9 aktiewe lede oor.

Die eerste veiling was in 2013 gehou en was die 2014 synde die daarop volgende veiling baie suksesvol.

Weens redes en die langdurige droogte is daar eers nou in 2017 weer 'n veiling geskeduleer wat plaasgevind het op Saterdag 6 Mei 2017.

Daar was 42 lotte wat bestaan het uit 17 bulle (12 sp en 5 komm) asook 25 vroulik (21 sp en 4 komm).

Die hoogste prys van R32,000.00 is betaal vir C13-18 van die Rust de Winter Tulistoet.

BESKRYWING	HOEVEELHEID	BEDRAG	GEMIDDELD
BULLE	14	R 204,500.00	R 14,607.14
DRAGTIGE KOEIE + KALF	4	R 43,500.00	R 10,875.00
KOEI	7	R 64,500.00	R 9,214.29
VERSE	14	R 107,700.00	R 7,692.86
TOTAAL:	25	R 312,500.00	R 12,500.00

Verse het gemiddeld vir R7,700.00 verkoop en koeie teen R9,200.00. Pryse het nie BTW ingesluit nie. Verskeie koeie was vir R12,000.00 verkoop.

Almal wat deelgeneem het, het daar en dan besluit dat 2018 se veiling nou al beplan moet word.

# SA STAMBOEK / LANDBOUWEEKBLAD

## Elite Platinum Koei

ADM 060051 - Donkerhoek Tulus



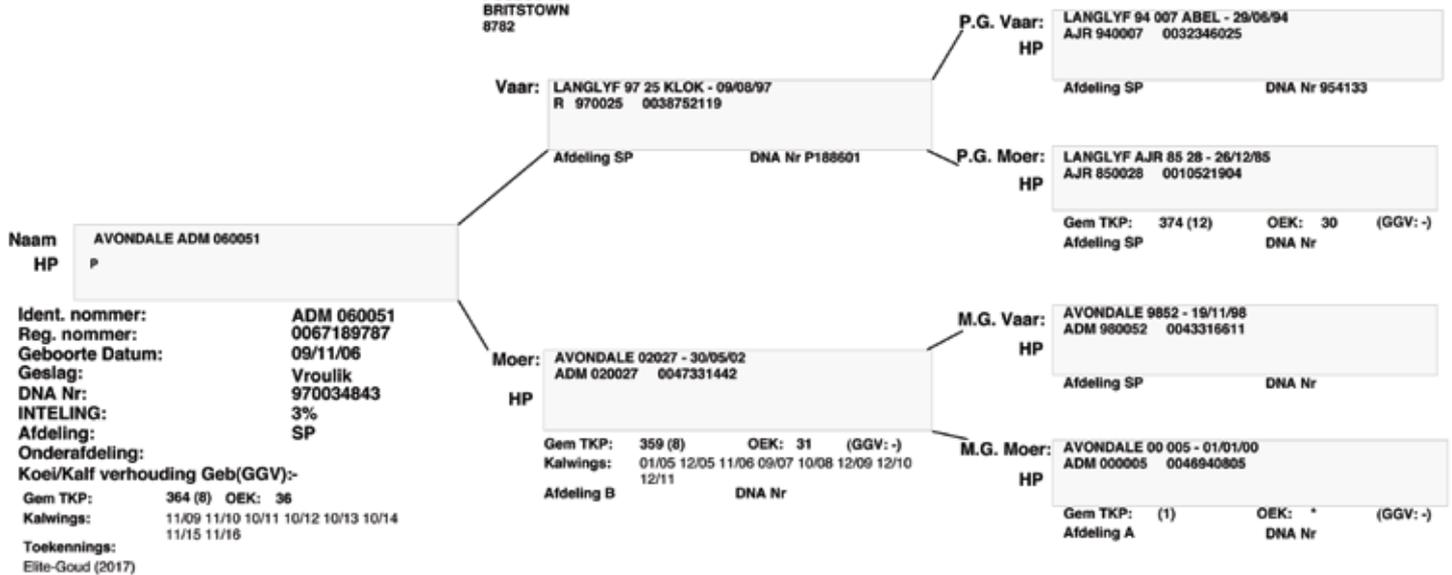
### Driegerasiestamboom

saamgestel deur die S.A. Stamboek- en Diereverbeteringsvereniging



HP - HORNOLL

0615363000  
DONKERHOEK BOERDERY TRUST  
POSBUS 40  
BRITSTOWN  
8782



	KALFGEWIG		MOEDER EIENSKAPPE		GROEI EN DOELTREFFENDHEID				REPRODUKSIE				RAAM		KARKAS			SELEKSIE WAARDES(Rand)		
	Geb. Dir	Speen Dir	Geb. Mat.	Sp. Mat.	Na Sp.	Vol. Gew	GDT	VOV	KLB	SKR	OEK	TKP	Hgt.	Lgt.	Uitslag	Vleis	Marmering	Groei	Koei	Produksie
05/2017	103	113	107	115	110	120	115	-	117	122	130	116	112	-	-	-	114	131	125	
TW INDEKS	103	113	107	115	110	120	115	-	117	122	130	116	112	-	-	-	114	131	125	
TEELTWAARDES	0.50 <sub>84</sub>	8.5 <sub>75</sub>	-0.11 <sub>82</sub>	6.2 <sub>84</sub>	12.4 <sub>64</sub>	28 <sub>41</sub>	136 <sub>36</sub>	-	19.1 <sub>40</sub>	19.7 <sub>64</sub>	-8.9 <sub>41</sub>	22 <sub>40</sub>	34 <sub>39</sub>	-	-	-	320 <sub>38</sub>	53 <sub>61</sub>	117 <sub>56</sub>	
MATES	33	-	-	-	12M	18M	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
TYDEGENOTE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
INDEKS	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	

# Leadelys

# Memberlist

ARTHUR SCHULZE ESTATES PTY LTD	ARTHUR SCHULZE	W.A. SCHULZE, P.O. BOX 535, ST FRANCIS BAY, 6312	042-294 1238	083-441 5781	comroyschulze@zamaail.co.za	BUROWILL	EASTERN CAPE
MR D.C.N. CAWTHORN	DAVE & CHERYL	P.O. BOX 107, STUTTERHEIM, 4930	-	084-363 5392	horseshoetulis@gmail.com	HORSESHOE	EASTERN CAPE
MR R.T. CLARK	RUSSELL / EDWARD	P.O. BOX 145, DORDRECHT, 5435	0459433066	0875501533	ed@hbhtuli.co.za	HBH	EASTERN CAPE
DON HARVEY TRUST	MARGI HARVEY	P.O. BOX 1711, EAST LONDON, 5200	0437034701	0825692074	margin.edie@gmail.com	SHASHI	EASTERN CAPE
MRS E.A. GALPIN	EDITH	P.O. BOX 2, KENTON ON SEA, 6191	046-648 1641	082-940 3971	galpin.edie@gmail.com	EAGLE'S VALLEY	EASTERN CAPE
GLEN HEATH TULI STUD	GORDON GILFILLAN	MR G.J. GILFILLAN, P.O. BOX 408, MIDDELBURG, 5900	0878082712	083-545 8653	gk.gilfillan@gmail.com	GLEN HEATH	EASTERN CAPE
MR C.G. HOBSON	CHRIS	T/A ROOIBERG TULIS, P.O. BOX 695, GRAAFF-REINET, 6280	049-891 0461	084-092 9750	rooiberg@jabama.co.za	BARDEE	EASTERN CAPE
MR A.C. KING	ALWYN	P.O. BOX 2245, GRAHAMSTOWN, 6140	0824969081	0832343248	kingconstruction@itsnet.co.za	ASSEGAAL RIVER	EASTERN CAPE
MR S.T.R. MAINS-SHEARD	STEPHEN	P.O. BOX 8, THORNHILL, 6375	-	0823234286	crosswayfarm@gmail.com	TIP TREE	EASTERN CAPE
MNR. A.J. MARX	ALWYN	POSBUS 444, BURGERSDORP, 9744	051-653 1410	083-448 7870	essex@nokwi.co.za	ALPHA OMEGA	EASTERN CAPE
MR A.D. MCEWAN	DAVID	P.O. BOX 222, MIDDELBURG, 5900	049-842 1415	082-379 0130	fairfield@hotmail.co.za	FAIR	EASTERN CAPE
MNR. P.W. MICHAU	PW	POSBUS 663, CRADOCK, 5880	048-886 0615	0827882795	pwmichau@intekom.co.za bmichau@intekom.co.za	VEN	EASTERN CAPE
MLD TULI STUD	DANIEL BUSS	P.O. BOX 2907, BEACON BAY, 5205	0437307312	0837877312	ml.d.tulistud@yahoo.com	MLD	EASTERN CAPE
MR A.D. MULLINS	DAVE	P.O. BOX 430, KENTON-ON-SEA, 6191	046-648 1260	082-299 7953	mullins@sat.co.za	AVONDALE	EASTERN CAPE
PEZULU TULI STUD	ANTONY KITCHING	P.O. BOX 206, KWELERHA, 5259	-	0797830941	kitching629@gmail.com	PEZULU	EASTERN CAPE
MR C.N. SCHEEPERS	CHARLES	P.O. BOX 205, GRAHAMSTOWN, 6140	0466225240	0824950576	h.scheepers@sacschool.com	CHARGRAY	EASTERN CAPE
TSAVO TULI STUD	RUSSELL KRUGER	POSTNET SUITE 111, PRIVATE BAG X9063, VINCENT, EAST LONDON, 5200	0437353379	0825589740	russ@muggandbeanel.co.za	TSAVO	EASTERN CAPE
VAALJAS BOEDERY BK	KOOT VAN DER WALT	POSBUS 20128, NOORDBRUG, 2522	0793952789	0793952789	vaaljasfontein@gmail.com	RITS	EASTERN CAPE
MNR. A.J. VAN RIJSWIJK	JOHAN	POSBUS 251, BURGERSDORP, 00S- KAAP, 9744	051-653 1111	083-410 7753	ajvanrijswijk@yahoo.com	EIRA	EASTERN CAPE
WILDEBEESSHOEK TULI	RAYMOND BROWN	P.O. BOX 201, ELLIOT, 5460	-	-	bastervoetpad@gmail.com	WILDEBEESSHOEK	EASTERN CAPE
MNR. A.J. KRIEL	CASPER KRIEL	POSBUS 334, BOSHOFF, 8340	082-805 0926	072-681 0815	casmantul@gmail.com	CASMAN	FREE STATE

MNR. A.J. RAUTENBACH	ALBIE RAUTENBACH	AVOCA, POSBUS 90, REITZ, 9810	-	082-959 5759	raueasy@telkomsa.net	LANGLYF	FREE STATE
MNR. A.J. RAUTENBACH	ABEL	POSBUS 552, REITZ, 9810	-	0847141462	abelrautenbach@gmail.com	PROFYT	FREE STATE
MNR. C.J. RAUTENBACH	CORNELIS	POSBUS 552, REITZ, 9810	0588631735	0823714390	nonstoet@gmail.com	NONNIE	FREE STATE
MNR. B.J.M. ROSSOUW	BEN	POSBUS 1345, BETHLEHEM, 9700	058-303 7131	083-454 2930	ben3ros@gmail.com	BENDRI	FREE STATE
BAOBAB TULI STOET	ANTONIE CAMACHO	POSBUS 15322, LYNN EAST, 0039	-	084-952 4953	baobab.tuli@gmail.com	ANTONIE CAMACHO	GAUTENG
MNR. C.H.J. BARNARD	CALLIE	POSBUS 905977, GARSFONTEIN, PRETORIA, 0042	012-365 1215	082-561 5216	pinz@telkomsa.net	RUST-DE-WINTER	GAUTENG
BONNEFOOI TULI STUD	RICHARD RIX	P.O. BOX 1235, LONEHILL, 2062	0126655553	0798757969	richardr@eclipseholdings.co.za	BONNEFOI	GAUTENG
BUSHMANS MOUNTAIN (PTY) LTD	CHRISTO ROTHMAN	POSBUS 2693, BEDFORDVIEW, JOHANNESBURG, 2008	0114502578	0825729506	christo@sizani.com	BUSHMANS	GAUTENG
MR A. FANNER	ALLAN	P.O. BOX 6, HEKPOORT, 1790	014-576 1078	083-415 2545	afanner@gmail.com	BLUE MOUNTAIN	GAUTENG
GOUWSBERG TULI'S PTY LTD	WERNER GOUWS	POSBUS 186, BRONKHORSTSPRUIT, 1020	-	0828534483	werner@gouwsbergtuluis.co.za	GOUWSBERG	GAUTENG
LEKKERLAGSTOET	HENDRIK VERWOERD	POSBUS 413, RAYTON, 1001	012-736 2154	083-258 5239	info@diamantvallei.co.za,verwoerd@diamantvallei.co.za	LEKKERLAG	GAUTENG
MPHIWE SIYALIMA TRADING CC	GIFT MAFULEKA	P.O. BOX 5020, GULTURA PARK, BRONKHORSTSPRUIT, 1020	-	072-847 8402	mphiwe@siyalima.net	MPHIWE	GAUTENG
ME ME SAAYMAN	MARIE	POSBUS 48, BAPSFONTEIN,	0716595476	0810927646	saaymanmarie@gmail.com	DIE KROON	GAUTENG
DR. C.F. SLABBER	COENRAAD	POSBUS 1577, BROOKLYN SQUARE, PRETORIA, 0075	012-346 6701	082-416 3853	cslabber64@gmail.com	ZWEIBACH	GAUTENG
P. & C. SMIT TRUST	PAUL SMIT	P.O. BOX 481, HOWICK, 3290	087-310 3426	072-104 3422	paul@saplatimbers.co.za	BUFFELS BOSCH	KWAZULU NATAL
BEAUFORT TULI STOET	PIETER MOSTERT	POSBUS 4513. AQUA PARK, TZANEEN, 0850	0153077280	0829260608	pjmmostert@telkomsa.net	LUVUVHU	LIMPOPO
MNR. P. DE KOCK	PHILIPPUS	PERSEEL 68, STERKRIVIER, 0630	-	083-282 2131	ematulini@gmail.com	EMATULINI	LIMPOPO
MNR. C.A. GROENEWALD	COEN	POSBUS 2165, PIETERSBURG, 0700	015-295 7149	082-255 6173	merensiang@absamail.co.za	PULU	LIMPOPO
MNR. P.S. GROBLER	PAUL GROBLER	POSBUS 213, BELFAST, 1100	-	0825720362	paul.grobler@pioneerfoods.co.za	GROBLERSRUST	MPUMALANGA
ABELLA TULIS	(PIETIE / LEZEL LA-BUSCHAGNE	POSBUS 696, VRYBURG, 8600	0539270052	725646861	nwtowing@vryburg.co.za	ABELLA	NORTH WEST
MNR. F.J. BURGER	FRANS	POSBUS 4618, BRITS, 0250	072-148 0816	078-549 7240	michelle@kroonchickens.co.za	ERESA	NORTH WEST
ERNST JNR FAMILIE TRUST	PIETER ERNST	POSBUS 14512, KLERKSDORP, 2535	0180111762	0829253662	ernstp@gmail.com	BONA BONA TS	NORTH WEST
MNR. J.V. HUMAN	G.J.J. HUMAN	POSBUS 84, DERBY, 0347	0145941873	0732819108	jagdboerdery@gmail.com	JAGD	NORTH WEST
MNR. W. JORDAAN	WIHAN	204 BEYERS NAUDE AVE., RUSTENBURG, 0299	0145928504	0790423439	wihan@wabatho.co.za	PENDERRY	NORTH WEST

MEJ. S.A. ROOS	STEPHANÉ	POSBUS 203, SCHWEIZER RENEKE, 2780	-	0833066002	steph_roos@hotmail.com	ROOS	NORTH WEST
WELGEVAL STOET	WERNER WEIDEMAN	POSBUS 38, BLOEMHOF, 2660	053-433 1008	083-283 7737	rorich@lantic.net	WELGEVAL	NORTH WEST
COOK & SON	KEVIN OR LESLIE	P.O. BOX 255, DOUGLAS, 8730	053-298 2163	076-617 6471	kevinc@vectortrade.co.za	AMELIA	NORTHERN CAPE
DONKERHOEK BOERDERY TRUST	BEN RAATH	POSBUS 40, BRITSTOWN, 8782	-	0834686176	braath@isat.co.za	DONKERHOEK	NORTHERN CAPE
	Collin Raath	Posbus 546, Cradock, 5880		082 320 2863	info@petbirds.com		
MNR. M. VAN NIEKERK	MICHEL	POSBUS 110259, HADJISON PARK, 8306	0535730127	0832698443	gjel@isat.co.za, michiel@ganna.co.za	GANNA	NORTHERN CAPE
WEST FRONT BOERDERY BK	RIKUS VAN DER MERWE	POSBUS 56, BRITSTOWN, 8782	053 004 0062	082 890 0351	admin@westfront.co.za	WEST FRONT	NORTHERN CAPE
WOLHAARKOP TULLI'S	JIM BREDEKAMP	POSBUS 780, POSTMASBURG, 8420	053 313 7808	083 679 7333	jim@jimboos.co.za	WOLHAARKOP	NORTHERN CAPE
MNR. J.H. CROUS	HENNIE	POSBUS 51, MISGUND, 6440	042-275 1647	082-829 0296	hcrous@net4all.co.za	NIEKERKSBURG	WESTERN CAPE
EMET FAMILIE TRUST	BENNIE GROBLER	PRIVAATSAK X536, BEAUFORT WES, 6970	0234142154	0826430229	bennieg@elsenburg.com	EMET	WESTERN CAPE
JENDA	NIEL ROSSOUW	POSBUS 24, LEEU-GAMKA, 6950	-	082-789 5826	nielrossouwboerdery@gmail.com	JENDA	WESTERN CAPE
OVERBERG TULIES	CJ FRANKEN	POSBUS 253, SWELLENDAM, 6740	0285123713	0825569593	cjfranken@worldonline.co.za	CORNELIUS	WESTERN CAPE
MNR PU WILLEMSE	Uysie	POSBUS 25, HEIDELBERG, 6665	0285123759	0827875831	uyswillemse@gmail.com	TRUMPS	WESTERN CAPE
MR J.B. COETZER	BOSSIE	P.O. BOX 6107, WINDHOEK, NAMIBIA, 9000	09264-811 288425	+264-811 288425	bossie@mweb.com.na	CHAMELEON	X NAMIBIA
KOTAN STOET	ANTOINETTE	POSBUS 47, AROAB, NAMIBIE, -	+264 63 683433	-	antoINETTEoosthuysen@iway.na	KOTAN	X NAMIBIA
AYRSHIRE FARM TULLI	MR. W.J. FRANKLIN	P.O. BOX 33510, LUSAKA, 10101	-	-	ambrosiaexp@gmail.com, ayrshirefarms@gmail.com	ALUYANDO MUN-GUTU	X ZAMBIA
CHRIS ROGERS	CHRIS	P.O. BOX 39316, LUSAKA, 10101	0260967430747	0260977430747	tulisanqa@gmail.com	KOCE	X ZAMBIA
KUSHIYA TULIS	IAN ROBINSON	P.O. BOX 670105, MAZABUKA, 670	0263213235639	0260967609371	huntpoloian@gmail.com	KUSHIYA	X ZAMBIA
MR R.I. MACKAY	RODNEY	P.O. BOX 630766, CHOMA, ZAMBIA, -	+260 213 225994	+260 977 765782	rodstacmackay@iwayafrica.com	MUNVATI	X ZAMBIA
NYREEN DOWNIE & TOM ROBERTS	NYREEN & TOM	P.O. BOX 32586, LUSAKA, ZAMBIA, 10101	0260977430930	0260977772043	chikupiestates@yahoo.com	MOPANI	X ZAMBIA
MR M.C. ROSS	MALCOLM CHARLES ROSS	P.O. BOX 8, FRINGILLA,	0260977152336	-	maryanneandmalcolm@gmail.com	MILIMANI	X ZAMBIA

# PROFYT

*Tuli Stoet*

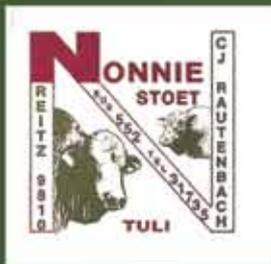
PRODUKSI-EVELINGS:  
6 JUNIE 2017 & 7 JUNIE 2018



Koei tot kalf spoenmassa verhouding is die belangrikste na vrugbaarheid

KONTAK: Abe Lautenschlager 084 714 14 62 | Reiz





# NONNIE

## *Tuli Stoet*

Die tuiste van  
voortreflike,  
superieur &  
elite koeie.

PRODUKSIEVEILINGS: 6 JUNIE 2017 & 5 JUNIE 2018

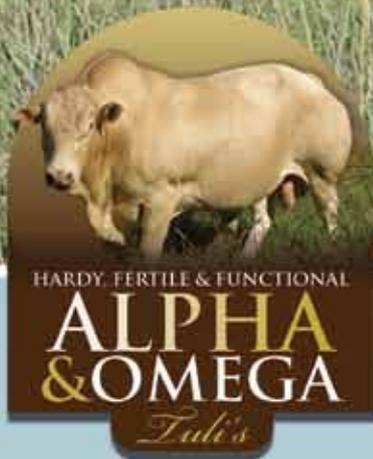


TEEL REEDS 34 JAAR TULIS MET STRENG SELEKSIE  
VANUIT DIE ROOM VAN ZIM SE TOP TELERS.

**Gem Kudde TKP 366**



KONTAK: CJ Rautenbach 082 371 4390 | [www.raueasy.com](http://www.raueasy.com) | [nonstoet@gmail.com](mailto:nonstoet@gmail.com)



Alwyn Marx: 083 448 7870

Harm Marx: 087 550 1411

essex@nokwi.co.za  
www.alphaomegatulistud.co.za

Follow us on 



**PRODUKSIEVEILING: Woensdag, 24 Mei 2017**  
11:00 op die plaas Essex, Burgersdorp

**AANBOD:**  
30 Bulle · 30 Oop verse